IHK Betriebswirt Prüfung 2021 Praktisch – Lösungen

Teil 1: Unternehmensführung und -steuerung

Aufgabe 1

a) Lean-Management-Maßnahmen:

1. Just-in-Time (JIT): Reduzierung von Lagerbeständen durch Lieferung von Materialien genau dann, wenn sie benötigt werden. Nutzen: Senkung der Lagerkosten und Minimierung von Verschwendung.
2. Kanban-System: Visuelles Steuerungssystem zur Optimierung des Materialflusses. Nutzen: Erhöhung der Effizienz und Reduzierung von Überproduktion.
3. 5S-Methode: Arbeitsplatzorganisation zur Verbesserung der Effizienz und Reduzierung von Suchzeiten. Nutzen: Erhöhung der Produktivität und Reduzierung von Durchlaufzeiten.

b) Ursachen-Wirkungs-Analyse (Ishikawa-Diagramm):

Hauptkategorien: Mensch, Maschine, Material, Methode.

Unterkategorien:

- Mensch: Schulung, Motivation, Erfahrung.
- Maschine: Wartung, Alter, Kapazität.
- Material: Lieferantenqualität, Verfügbarkeit, Spezifikationen.
- Methode: Prozessdesign, Arbeitsanweisungen, Qualitätskontrolle.

Aufgabe 2

a) Balanced Scorecard Kennzahlen:

- Finanzen: Umsatzwachstum, Gewinnmarge.
- Kunden: Kundenzufriedenheit, Marktanteil.
- Prozesse: Durchlaufzeit, Fehlerquote.
- Lernen & Entwicklung: Mitarbeiterzufriedenheit, Innovationsrate.

b) BSC-Matrix:

Zeichnen Sie ein Diagramm mit vier Quadranten, die jeweils eine Perspektive darstellen: Finanzen, Kunden, Prozesse, Lernen & Entwicklung.

Teil 2: Marketing

Aufgabe 3

Phasen des Produktlebenszyklus:

1. Einführung: Markteinführungskampagnen.
2. Wachstum: Ausbau der Vertriebskanäle.
3. Reife: Preisaktionen zur Kundenbindung.
4. Rückgang: Produktdiversifikation oder -elimination.

Aufgabe 4

a) Preisstrategien:

- Premium: Höherer Preis für höhere Qualität. Vorteil: Höhere Gewinnmargen. Nachteil: Geringere Marktanteile.
- Penetration: Niedrigerer Preis zur Marktdurchdringung. Vorteil: Schnellerer Marktanteilsgeinn. Nachteil: Niedrigere Gewinnmargen.

b) Gewinnschwelle:

Fixkosten / (Verkaufspreis - variable Kosten) = 50.000 € / (2,00 € - 1,80 €) = 250.000 kg.

Aufgabe 5

Zielgruppenanalyse:

- Demografisch: Alter, z.B. junge Erwachsene.
- Psychografisch: Umweltbewusstsein, z.B. umweltbewusste Konsumenten.
- Verhaltensorientiert: Kaufverhalten, z.B. häufige Käufer von nachhaltigen Produkten.

Teil 3: Finanz- und Rechnungswesen

Aufgabe 6

a) ROI: $(\text{EBIT} / \text{Gesamtkapital}) \times 100 = (420.000 \text{ €} / 1.800.000 \text{ €}) \times 100 = 23,33\%$.

Eigenkapitalquote: $(\text{Eigenkapital} / \text{Gesamtkapital}) \times 100 = (900.000 \text{ €} / 1.800.000 \text{ €}) \times 100 = 50\%$.

b) Maßnahmen zur Verbesserung der Rentabilität:

1. Kostenreduktion durch Prozessoptimierung.
2. Umsatzsteigerung durch Marktexpansion.

c) Jahresabschlussanalyse-Zyklus nach Peemöller:

1. Datenaufbereitung.
2. Kennzahlenberechnung.
3. Interpretation der Ergebnisse.
4. Ableitung von Maßnahmen.

Aufgabe 7

a) Verrechnete Kosten:

- Fertigung: $80.000 \text{ €} + (10.000 \text{ €} \times 60\%) = 86.000 \text{ €}$.
- Montage: $40.000 \text{ €} + (10.000 \text{ €} \times 40\%) = 44.000 \text{ €}$.

b) Stück-Selbstkostenpreis:

Gesamtkosten / Absatzmenge = $(86.000 \text{ €} + 44.000 \text{ €} + (10.000 \text{ Stück} \times 5 \text{ €})) / 10.000 \text{ Stück} = 14 \text{ €}$.

Aufgabe 8

Liquiditätsplanung:

- Schlussbestand Q1: $50 + 400 - 380 = 70$.
- Schlussbestand Q2: $70 + 450 - 490 = 30$.

Kommentar: Die Liquidität nimmt ab, bleibt jedoch positiv.

Teil 4: Investition und Finanzierung

Aufgabe 9

a) Kapitalwert: $-600.000 \text{ €} + (150.000 \text{ €} \times 3,993) = -600.000 \text{ €} + 598.950 \text{ €} = -1.050 \text{ €}$.

Annuität: $150.000 \text{ €} / 3,993 = 37.570 \text{ €}$.

b) Empfehlung: Die Investition ist nicht zu empfehlen, da der Kapitalwert negativ ist.

Aufgabe 10

a) Leasing vs. Kreditfinanzierung:

Vorteile Leasing: Liquiditätsschonung, steuerliche Vorteile.

Nachteile Leasing: Höhere Gesamtkosten, Bindung an Vertragslaufzeit.

b) Factoring-Verfahren:

Beschreibung: Verkauf von Forderungen an einen Factor.

Risiken: Bonitätsrisiko, Zinsrisiko, Vertragsrisiko.

Teil 5: Wirtschaftsrecht

Aufgabe 11

a) Voraussetzungen für AGB:

1. Ausdrücklicher Hinweis auf AGB.
2. Möglichkeit der Kenntnisaufnahme.
3. Einverständnis des Vertragspartners.

b) Beispiele:

Zulässige Klausel: "Lieferzeit beträgt 2 Wochen."

Unzulässige Klausel: "Haftung für grobe Fahrlässigkeit ausgeschlossen."

Aufgabe 12

a) Kündigungsverfahren:

1. Prüfung der Kündigungsgründe.
2. Anhörung des Betriebsrats.
3. Schriftliche Kündigungserklärung.
4. Einhaltung der Kündigungsfrist.
5. Angebot eines Aufhebungsvertrags.
6. Dokumentation des Verfahrens.

b) Ansprüche nach ungerechtfertigter Kündigung:

1. Wiedereinstellung.
2. Schadensersatz.
3. Abfindung.